

Cómo encontrar oportunidades de negocio



¿Cómo pueden los emprendedores identificar oportunidades de negocio prometedoras en un mundo en constante cambio?

La clave está en reconocer tres situaciones fundamentales que pueden dar lugar a oportunidades económicas significativas:



Escasez

Cuando un producto o servicio es difícil de obtener. Por ejemplo, durante la pandemia, la escasez de mascarillas generó una gran demanda y oportunidades de negocio.



Mejora

Cuando algo ya existe, pero puede ser perfeccionado. Un ejemplo son las botellas de agua reutilizables con filtro incorporado, que mejoran un producto existente añadiendo funcionalidad.



Innovación

Cuando identificamos una necesidad para la que aún no existe solución. Ejemplo: las lámparas solares con puerto USB para zonas rurales ilustran cómo la innovación puede abordar necesidades no satisfechas.